



In het kort

Doelgericht Succesvol Ondernemen® is een individueel ontwikkeltraject voor startende ondernemers. Het biedt zowel kennis als persoonlijke begeleiding voor de opstart- en beginfase van nieuwe ondernemers en hun onderneming. Doordat de deelnemer één op één wordt begeleidt krijgt deze precies nodig is in het kader van persoonlijke- en zakelijke ontwikkeling. Of het nu gaat op praktische hulp, strategie, acquisitie of het ontwikkelen van een netwerk; het programma en de coach zijn 24/7 binnen handbereik. De map van DSO® biedt bovendien een handig naslagwerk voor persoonlijke verbetering en staat vol praktische tips.



Een onderneming starten

Bij het starten van een onderneming komt meer kijken dan een goed idee en een geweldig product. Niet het product, maar de ondernemer zal uiteindelijk bepalend blijken voor het succes van de onderneming. Er zijn immers legio voorbeelden van fantastische ideeën en producten die niet succesvol zijn geworden doordat zaken van het begin af aan niet goed doordacht zijn aangepakt. Natuurlijk blijven er risico's in het starten van een onderneming, dat hoort nu eenmaal bij het ondernemerschap, maar als je niet alles uit de kast haalt om de start zo goed mogelijk te maken dan verspil je mogelijk onnodig veel energie en geld.

Praktisch

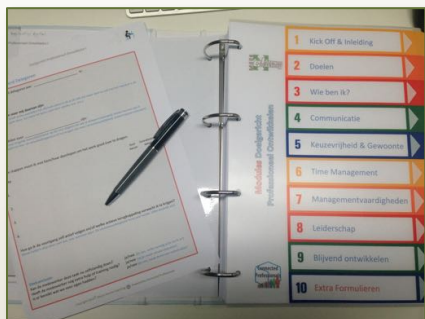
De persoonlijke aanpak houdt onder andere in dat in hoge mate rekening wordt gehouden met de individuele ontwikkelbehoefte van de deelnemer en zijn onderneming. De gesprekken die plaatsvinden worden zoveel mogelijk gekoppeld aan de praktijksituaties en praktijkopdrachten waarmee de deelnemer direct aan de slag gaat en dus ervaring opdoet. Persoonlijke- en zakelijke ontwikkeling gaan dus hand in hand met directe resultaten in de praktijk! Je wordt begeleid door een ervaren business coach die zelf ondernemer is en een brede ervaring heeft op het vlak van ondernemerschap.

Structuur

De structuur die het programma biedt vormt de ruggengraat van een progressief ontwikkeltraject. De deelnemer ontvangt aan het eind van ieder gesprek een module waarin een aantal vragen en opdrachten zijn opgenomen die gericht zijn op de doelen die jij als ondernemer aan het begin van het programma hebt afgestemd met jouw programma begeleiders. De basis van het programma bestaat uit 8 modules die in een logische volgorde worden doorlopen. Daarnaast kunnen specifieke modules of opdrachten worden toegevoegd wanneer dit nuttig is. Op die manier wordt de structuur bewaard maar is er ook alle aandacht voor de persoonlijke ontwikkelingsfasen van jou als ondernemer. De volledige structuur van het DPO programma is als volgt:

1. Ieder traject start met een kennismakingsgesprek om vast te stellen of er een goede 'klik' is tussen jou en je coach voordat je definitief 'ja' zegt.
2. Aan het begin maak je een persoonlijkheidstest online om je eigen ontwikkelpunten scherp in beeld te krijgen.
3. In het eerste gesprek wordt die test besproken en zullen de doelen die jij nastreeft worden besproken, die zullen leidend zijn voor jouw begeleiding.
4. Er volgen 8 modules waarbij steeds uitgebreid aandacht wordt besteed aan de praktische zaken die komen kijken bij het ondernemerschap. De periode tussen de modules, meestal drie tot vier weken, wordt gebruikt om de inzichten in de praktijk toe te passen en te toetsen.
5. In totaal duurt dit ca. 1 jaar waarbij je 24/7 kunt terugvallen op je coach.





Effecten en Resultaten

- ✓ Je ontwikkelt je vaardigheden op het vlak van ondernemerschap.
- ✓ Je krijgt inzicht in je sterkere en mindere kanten & ontwikkelpunten.
- ✓ Je leert doelen en prioriteiten te stellen die nodig zijn om je onderneming succesvol te maken
- ✓ Je leert om op het juiste moment actie te nemen of juist gas terug te nemen.
- ✓ Je gaat in de praktijk aan de slag en bespreekt je valkuilen en successen.
- ✓ Je verhoogt je vaardigheden op vele vlakken en leert met zowel successen als teleurstellingen om te gaan.
- ✓ Je leert om over je eigen drempels heen te stappen en meer uit jezelf te halen.
- ✓ Je bereikt een duidelijk hoger niveau, zowel persoonlijk als zakelijk
- ✓ Je geeft je product en je onderneming een grote kans op succes.

Pijlers van succes.

DSO® steunt op twee pijlers van succes. De eerste is de professionaliteit, kennis en ervaring van de coach. Deze heeft een business & executive coach profiel en is in staat om te prikkelen, te spiegelen en te confronteren, om op die manier het beste uit elke deelnemer naar boven te halen. Daarnaast is jouw business coach minimaal 10 jaar zelf directeur geweest in een middelgrote tot grote organisatie en kan daardoor kennis en ervaring inbrengen die waardevol is voor de deelnemer. De tweede succesfactor is het speciaal ontwikkelde materiaal. Dit materiaal ondersteunt het ontwikkeltraject op een natuurlijke en praktische manier. Het richt zich op het verbeteren van algemene vaardigheden maar ook op het vergroten kennis en het doelgericht leren inzetten van de specifieke kwaliteiten van jou als ondernemer.

Modules op hoofdlijnen

DPO bestaat minimaal uit de volgende 8 standaard modules:

- | | |
|------------------------------|--|
| 1. WAT KAN- EN WIL IK | leer je eigen mogelijkheden beter kennen |
| 2. PRODUCT & MARKTANALYSE | analyse van je product in relatie tot de markt |
| 3. DOELGROEP & NETWERK | ontwikkelt je focus op doelgroep en netwerk |
| 4. HET BUSINESSPLAN | een compact plan leren maken naar succes |
| 5. OPERATIONELE VAARDIGHEDEN | wat moet je als ondernemer allemaal kunnen? |
| 6. ACQUISITIE EN VERKOOP | vaardigheden ontwikkelen om klanten te krijgen |
| 7. MARKETING & ADMINISTRATIE | je product in de markt zetten en beheren |
| 8. BLIJVEND IN ACTIE | een toekomst gericht, continue actieplan maken |

Elke module bestaat uit geschreven tekst met toelichting, inzichten en voorbeelden. Daarnaast is er een sectie met formulieren, vragen en opdrachten.

Tijdsinvestering

De coachsessies vinden iedere 3-4 weken plaats en duren ca. 2 uur. Tussen elke sessie dient 2-4 uur per week gereserveerd te worden voor het werken aan het materiaal in de module. Deze werkzaamheden zijn afgestemd op jouw specifieke situatie. Een aantal veel voorkomende werkzaamheden zijn:

- Het lezen van het materiaal van de modules.
- Het uitvoeren van zelfanalyses om meer inzicht te krijgen in eigen functioneren
- Het beantwoorden van vragen om de inzichten in de praktijk toe te kunnen passen.
- Het praktisch aan de slag gaan met datgene wat besproken is en wat je leert vanuit de modules.

De gemiddelde doorlooptijd van een DSO® programma bedraagt ca. 1 jaar. Na iedere meeting wordt een nieuwe afspraak gepland die past bij jouw tijdschema. Gedurende het gehele proces, maar ook daarna wordt je ondersteund door jouw coach waar nodig. In principe is deze 24/7 bereikbaar wanneer dan nodig is. Op die manier volg je niet alleen een ontwikkelprogramma maar heb je ook een partner die je met raad en daad terzijde staat in de opstartfase van jouw onderneming.

